

Οικονομικά Αποτελέσματα Τετάρτου Τριμήνου 2017

Αθήνα, Ελλάδα, 25 Απριλίου 2018 – Η Frigoglass A.B.E.E. (η “Frigoglass” ή “εμείς” ή ο “Όμιλος”) ανακοινώνει τα οικονομικά αποτελέσματα για το τέταρτο τρίμηνο και το έτος που έληξε στις 31 Δεκεμβρίου 2017

Κυριότερα στοιχεία του τετάρτου τριμήνου 2017

- Βελτίωση του περιθωρίου EBITDA ως αποτέλεσμα του ευνοϊκού μείγματος πωλήσεων στον κλάδο Επαγγελματικής Ψύξης, των πρωτοβουλιών μείωσης κόστους και της ανάπτυξης του κλάδου Υαλουργίας
- Συνεχίστηκε η δυναμική ανάπτυξης των πωλήσεων στη Δυτική Ευρώπη μετά από ισχυρή ζήτηση επαγγελματικών ψυγείων από τους εμφιαλωτές της Coca-Cola
- Εξαιρετική επίδοση στον κλάδο Υαλουργίας λόγω της αύξησης του όγκου πωλήσεων υαλουργικών προϊόντων και των πρωτοβουλιών αύξησης στις τιμές των προϊόντων μας
- Η επιτυχής ολοκλήρωση της κεφαλαιακής αναδιάρθρωσης είχε ως αποτέλεσμα ο καθαρός δανεισμός για το έτος 2017 να ανέλθει σε 4,1 φορές τα Κέρδη προ φόρων, Τόκων και Αποσβέσεων (EBITDA)
- Τα καθαρά έσοδα από την πώληση της εταιρείας γυάλινης συσκευασίας Frigoglass Jebel Ali θα διατεθούν προς αποπληρωμή δανεισμού. Η συναλλαγή αναμένεται να ολοκληρωθεί το δεύτερο εξάμηνο του 2018

Οικονομικά Αποτελέσματα

Ποσά σε χιλιάδες €	Δ' Τρίμηνο 2017	Δ' Τρίμηνο 2016	Διαφορά, %	Έτος 2017	Έτος 2016	Διαφορά, %
Πωλήσεις	106.230	82.965	28,0%	386.049	382.338	1,0%
Κέρδη προ Φόρων, Τόκων και Αποσβέσεων (EBITDA) ¹	15.758	4.442	>100%	54.109	36.940	46,5%
Περιθώριο EBITDA, % ¹	14,8%	5,4%	9,5 π.μ.	14,0%	9,7%	4,4 π.μ.
Λειτουργικά Κέρδη (EBIT)	8.808	-2.112	–	31.394	11.050	>100%
Καθαρά Κέρδη από συνεχιζόμενες δραστηριότητες ²	68.912	-17.168	–	27.606	-49.494	–
Καθαρά Κέρδη από μη συνεχιζόμενες δραστηριότητες ²	-13.391	-33.262	–	-19.958	-39.735	–
Κεφαλαιακές Δαπάνες από συνεχιζόμενες δραστηριότητες ¹	10.887	4.006	>100%	18.102	12.450	45,4%

¹ Για περισσότερες πληροφορίες ανατρέξτε στην ενότητα Εναλλακτικοί Δείκτες Μέτρησης Απόδοσης ² Καθαρά Κέρδη προ απόδοσης στους μετόχους

Ο κύριος Νίκος Μαμουλής, Διευθύνων Σύμβουλος της Frigoglass, σχολίασε:

"Πραγματοποιήσαμε σημαντική αύξηση των πωλήσεων και του περιθωρίου EBITDA το τέταρτο τρίμηνο του 2017. Η απόδοση αυτή οφείλεται κυρίως στη μακροχρόνια συνεργασία με τους εμφιαλωτές της Coca-Cola στην Ευρώπη. Επίσης, ολοκληρώσαμε την κεφαλαιακή αναδιάρθρωση, μια διαδικασία ορόσημο για τον Όμιλο.

Συνεχίζουμε το μετασχηματισμό της επιχείρησής μας προκειμένου να επιστρέψουμε στην κερδοφόρα ανάπτυξη. Η αποεπένδυση των ζημιολόγων δραστηριοτήτων υαλουργίας στη Μέση Ανατολή θα ενισχύσει την εστίαση μας στον κλάδο Επαγγελματικής Ψύξης και στις υψηλής ανάπτυξης δραστηριότητες Υαλουργίας στη Νιγηρία.

Οι κύριες τάσεις των πωλήσεων και του περιθωρίου κέρδους του τέταρτου τριμήνου διατηρούνται και κατά το πρώτο τρίμηνο του 2018. Επικεντρωνόμαστε στην επίτευξη περαιτέρω δυναμικής το 2018."



Επισκόπηση Αποτελεσμάτων

Η Frigoglass σημείωσε εξαιρετική οικονομική απόδοση το τέταρτο τρίμηνο του 2017, παρά τις συνεχιζόμενες προκλήσεις σε ορισμένες από τις κύριες αγορές της. Οι πωλήσεις του τέταρτου τριμήνου αυξήθηκαν κατά 28% στα €106,2 εκατ., παρουσιάζοντας μια διαδοχική βελτίωση της τάσης από το πρώτο τρίμηνο του τρέχοντος έτους. Η ισχυρή δυναμική της ανάπτυξης συνεχίστηκε στη Δυτική Ευρώπη, λόγω της ζήτησης επαγγελματικών ψυγείων από τους εμφιαλωτές της Coca-Cola σε Γερμανία, Γαλλία, Ηνωμένο Βασίλειο και Ισπανία. Αυτό είναι το όγδοο συνεχόμενο τρίμηνο θετικής ανάπτυξης στη Δυτική Ευρώπη. Οι πωλήσεις στην Ανατολική Ευρώπη αυξήθηκαν με διψήφιο αριθμό, ως αποτέλεσμα της εποχικότητας των παραγγελιών κατά το δεύτερο εξάμηνο του έτους, σε σύγκριση με πέρυσι. Οι χαμηλότερες επενδύσεις των πελατών μας για επαγγελματικά ψυγεία στη Νότιο Αφρική και τη Νιγηρία είχαν ως αποτέλεσμα την πτώση των πωλήσεων κατά 19% στη περιοχή της Αφρικής και της Μέσης Ανατολής. Οι πωλήσεις στην Ασία ήταν επίσης χαμηλότερες, σε σχέση με πέρυσι, ως αποτέλεσμα του έντονου ανταγωνισμού στη Νοτιοανατολική Ασία. Η πτώση των πωλήσεων αντιστάθμισε τις αυξημένες πωλήσεις από τους εμφιαλωτές της Coca-Cola στην Ινδία. Στον κλάδο Υαλουργίας, οι πωλήσεις ήταν ελαφρώς χαμηλότερες από το προηγούμενο έτος, καθώς οι υψηλότερες πωλήσεις υαλουργικών προϊόντων αντισταθμίστηκαν από την αδύναμη επίδοση της δραστηριότητας Πλαστικών Κιβωτίων, την εποχικότητα των πωλήσεων της δραστηριότητας Μεταλλικών Πωμάτων και την επίδραση από την υποτίμηση του Νάιρα της Νιγηρίας.

Το μικτό κέρδος (εξαιρουμένων των αποσβέσεων) αυξήθηκε κατά 45,2% στα €24,9 εκατ., με το αντίστοιχο περιθώριο κέρδους να βελτιώνεται κατά 280 μονάδες βάσης στο 23,4%. Η αύξηση του περιθωρίου οφείλεται στις αυξημένες πωλήσεις στον κλάδο Επαγγελματικής Ψύξης, στη σημαντική αύξηση της συμμετοχής της Ευρώπης στο μείγμα πωλήσεων, στη βελτίωση της παραγωγικότητας των μονάδων του κλάδου Επαγγελματικής Ψύξης λόγω του υψηλότερου όγκου πωλήσεων και των πρωτοβουλιών τυποποίησης των προϊόντων καθώς και στις αυξήσεις των τιμών των προϊόντων μας στον κλάδο Υαλουργίας.

Τα λειτουργικά έξοδα (εξαιρουμένων των αποσβέσεων) μειώθηκαν κατά 27% στα €10,0 εκατ. Η βελτίωση αυτή αντικατοπτρίζει τις προβλέψεις για επισφάλειες του περασμένου έτους. Κατά συνέπεια, το περιθώριο λειτουργικά έξοδα προς πωλήσεις βελτιώθηκε κατά 710 μονάδες βάσης σε 9,4% το τρίμηνο.

Ως αποτέλεσμα, τα Κέρδη προ Φόρων, Τόκων και Αποσβέσεων (EBITDA) αυξήθηκαν περισσότερο από 3 φορές στο τρίμηνο, ανερχόμενα σε €15,8 εκατ., με το περιθώριο EBITDA να αυξάνεται κατά 950 μονάδες βάσης στο 14,8%. Η μετοχοποίηση, η διαγραφή και το χαμηλότερο κόστος δανεισμού μετά την επιτυχή ολοκλήρωση της κεφαλαιακής αναδιάρθρωσης, καθώς και τα καθαρά συναλλαγματικά κέρδη από την επίδραση της υποτίμησης του Νάιρα στις απαιτήσεις σε Ευρώ, οδήγησαν στη μείωση του καθαρού χρηματοοικονομικού κόστους κατά 41,9%, σε €3,1 εκατ. το τρίμηνο. Η Frigoglass κατέγραψε κέρδη ύψους €45,0 εκατ. από την διαγραφή δανεισμού και €35,5 εκατ. από τη διαφορά μεταξύ της εύλογης αξίας των μετοχών προς έκδοση και της ονομαστικής αξίας των μετατρέψιμων ομολόγων που μετατράπηκαν σε μετοχές, ενώ επιβαρύνθηκε με δαπάνες ύψους €9,7 εκατ. για την κεφαλαιακή αναδιάρθρωση.



Η Frigoglass σημείωσε καθαρές ζημιές ύψους €13,4 εκατ. από μη συνεχιζόμενες δραστηριότητες¹, επιβαρυνόμενες από έξοδα απομείωσης ύψους €11,4 εκατ. που αντικατοπτρίζουν τη λογιστική αποτίμηση της εύλογης αξίας με βάση το συμφωνημένο τίμημα πώλησης της επιχείρησης γυάλινης συσκευασίας Jebel Ali, με βάση το Ντουμπάι. Οι καθαρές ζημιές το τέταρτο τρίμηνο του 2016 από μη συνεχιζόμενες δραστηριότητες ύψους €33,3 εκατ. επηρεάστηκαν επίσης από έξοδα απομείωσης ύψους €29,7 εκατ. Εξαιρουμένων αυτών των επιβαρύνσεων, η Frigoglass Jebel Ali παρουσίασε καθαρές ζημιές στο τρίμηνο εξαιτίας της μειωμένης ζήτησης και της χαμηλής απορρόφησης των πάγιων εξόδων.

Η Frigoglass σημείωσε κέρδη ύψους €55,5 εκατ. στο τρίμηνο, σε σύγκριση με ζημιές €50,4 εκατ. την περασμένη χρονιά, λόγω των βελτιωμένων λειτουργικών κερδών και των κερδών από τη διαγραφή δανεισμού και τη μετατροπή μετατρέψιμων ομολόγων στο πλαίσιο της διαδικασίας κεφαλαιακής αναδιάρθρωσης.

Ο καθαρός δανεισμός από συνεχιζόμενες δραστηριότητες ανήλθε σε €222,7 εκατ., έναντι €325,2 εκατ. στο τέλος του Δεκεμβρίου 2016. Η μείωση του δανεισμού οφείλεται στην επιτυχή ολοκλήρωση της κεφαλαιακής αναδιάρθρωσης τον Οκτώβριο του 2017 που είχε ως αποτέλεσμα την ανταλλαγή δανεισμού με μετοχές της εταιρείας, τη διαγραφή δανεισμού και την αποπληρωμή του δανείου της Boval.

Οι προσαρμοσμένες Ελεύθερες Ταμειακές Ροές το 2017, από συνεχιζόμενες δραστηριότητες, επηρεάστηκαν από τις υψηλότερες απαιτήσεις κεφαλαίου κίνησης και τις κεφαλαιακές δαπάνες. Το καθαρό κεφάλαιο κίνησης αυξήθηκε κατά €22,6 εκατ., ανερχόμενο σε €112,9 εκατ. Η αύξηση αυτή αντικατοπτρίζει τη συσσώρευση αποθεμάτων για την κάλυψη της ζήτησης κατά το πρώτο τρίμηνο του 2018 και την αύξηση των εμπορικών απαιτήσεων μετά από την διψήφια αύξηση πωλήσεων το τέταρτο τρίμηνο. Οι κεφαλαιακές δαπάνες από συνεχιζόμενες δραστηριότητες ανήλθαν σε €18,1 εκατ. το 2017, από €12,4 εκατ. πέρυσι, αντανakλώντας κυρίως την προαγορά υλικών και σχετικών μηχανημάτων για την επισκευή ενός φούρνου στη Νιγηρία το 2018, καθώς και έργα βελτίωσης της αποτελεσματικότητας και αύξησης της παραγωγικής ικανότητας της Ρουμανίας και της Ινδίας. Οι κεφαλαιακές δαπάνες αυξήθηκαν κατά το τέταρτο τρίμηνο, όπως είχε προγραμματιστεί.

Το σύνολο των ιδίων κεφαλαίων στο τέλος του Δεκεμβρίου ήταν αρνητικό στα €42,3 εκατ., σε σύγκριση με αρνητικά ίδια κεφάλαια ύψους €128,9 εκατ. το 2016. Η βελτίωση αυτή οφείλεται στην αύξηση του μετοχικού κεφαλαίου με καταβολή μετρητών και την αύξηση μετοχικού κεφαλαίου μετά τη μετατροπή μετατρέψιμων ομολόγων, αν και οι καθαρές ζημιές μετά φόρων (προ των κερδών που σχετίζονται με την αναδιάρθρωση) και η επίδραση συναλλαγματικών διαφορών επηρέασαν αρνητικά τα ίδια κεφάλαια του Ομίλου.

¹ Στις 2 Απριλίου 2018, η Frigoglass σύληψε συμφωνία πώλησης του συνόλου των μετοχών της θυγατρικής της Frigoglass Jebel Ali. Η Frigoglass Jebel Ali ταξινομείται ως μη συνεχιζόμενες δραστηριότητες κάτω από τα κέρδη από συνεχιζόμενες δραστηριότητες στην Ενοποιημένη Κατάσταση Αποτελεσμάτων και τα σχετικά στοιχεία του ενεργητικού και παθητικού που ταξινομούνται ως στοιχεία του ενεργητικού και του παθητικού που κατέχονται προς πώληση στον Ενοποιημένο Ισολογισμό.



Επισκόπηση ανά Κύρια Δραστηριότητα

Κλάδος Επαγγελματικής Ψύξης (ICM)

Ποσά σε χιλιάδες €	Δ' Τρίμηνο 2017	Δ' Τρίμηνο 2016	Διαφορά, %	Έτος 2017	Έτος 2016	Διαφορά, %
Πωλήσεις	79.565	56.096	41,8%	295.450	289.916	1,9%
Κέρδη προ φόρων, Τόκων και Αποσβέσεων (EBITDA)	6.109	-2.172	-	27.024	15.125	78,7%
Περιθώριο EBITDA, %	7,7%	-3,9%	11,5 π.μ.	9,1%	5,2%	3,9 π.μ.
Λειτουργικά Κέρδη (EBIT)	900	-6.802	-	11.455	-1.835	-
Καθαρά Κέρδη ¹	64.282	-19.488	-	15.768	-64.587	-
Κεφαλαιακές Δαπάνες	3.818	2.771	37,8%	6.971	7.925	-12,0%

¹ Καθαρά Κέρδη προς απόδοση στους μετόχους

Οι πωλήσεις στον κλάδο Επαγγελματικής Ψύξης αυξήθηκαν κατά 41,8% στο τρίμηνο, λόγω των ισχυρών επενδύσεων σε επαγγελματικά ψυγεία από τους εμφιαλωτές της Coca-Cola στην Ευρώπη. Οι πωλήσεις προς τις ζυθοποιίες ήταν χαμηλότερες, σε σχέση με πέρυσι, μετά την εξασθενημένη ζήτηση στην Αφρική.

Ευρώπη

Η δυναμική ανάπτυξης συνεχίστηκε στη Δυτική Ευρώπη, με τις πωλήσεις να υπερδιπλασιάζονται στο τρίμηνο. Αυτή η απόδοση αντικατοπτρίζει τη συνεχή ισχυρή ζήτηση για επαγγελματικά ψυγεία από την Coca-Cola European Partners, κυρίως στη Γερμανία, τη Γαλλία, το Ηνωμένο Βασίλειο και την Ισπανία. Ο εμφιαλωτής αύξησε τις επενδύσεις του σε ενεργειακά αποδοτικά ψυγεία για να ενισχύσει την κάλυψη του στο κανάλι της άμεσης κατανάλωσης. Οι πωλήσεις στην Ανατολική Ευρώπη αυξήθηκαν κατά 21,7%, σε σχέση με πέρυσι, με τις παραγγελίες στη Ρωσία να μετατοπίζονται από το τρίτο στο τέταρτο τρίμηνο λόγω εποχικότητας. Οι πωλήσεις στη Ρωσία αυξήθηκαν κατά 21% λόγω των αυξημένων παραγγελιών από την Coca-Cola HBC και της διάθεσης προϊόντων με προσιτή τιμή προς τους καταναλωτές από έναν βασικό πελάτη ζυθοποιίας.

Αφρική και Μέση Ανατολή

Οι πωλήσεις στη περιοχή της Αφρικής και της Μέσης Ανατολής μειώθηκαν κατά 18,9%, ως αποτέλεσμα των χαμηλότερων επενδύσεων των πελατών για επαγγελματικά ψυγεία στη Νότια και Δυτική Αφρική. Στη Νότιο Αφρική, οι πωλήσεις μειώθηκαν κατά 42%, λόγω της ισχυρής συγκρίσιμης βάσης και των συνθηκών της αγοράς. Στη Νιγηρία, οι χαμηλότερες πωλήσεις, σε σχέση με πέρυσι, αντανakλούν τις παραγγελίες που μεταφέρθηκαν στο πρώτο τρίμηνο του 2018.

Ασία

Οι χαμηλότερες πωλήσεις στη Νοτιοανατολική Ασία λόγω του αυξημένου ανταγωνισμού είχαν ως αποτέλεσμα την πτώση των πωλήσεων κατά 2,9% στη περιοχή της Ασίας. Η αυξημένη ζήτηση από τους εμφιαλωτές της Coca-Cola στην Ινδία αντιστάθμισε εν μέρει τις χαμηλότερες πωλήσεις στη Καμπότζη και το Βιετνάμ.



Τα Κέρδη προ φόρων, Τόκων και Αποσβέσεων (EBITDA) ανήλθαν σε €6,1 εκατ., σε σύγκριση με τα αρνητικά κέρδη προ φόρων, τόκων και αποσβέσεων (EBITDA) που ανήλθαν σε €2,2 εκατ. πέρυσι, με αποτέλεσμα να σημειωθεί σημαντική βελτίωση στο περιθώριο. Η βελτίωση αυτή οφείλεται στις αυξημένες πωλήσεις και τη σημαντική συμμετοχή της Ευρώπης στο μείγμα πωλήσεων. Οι παραπάνω παράγοντες υπεραντιστάθμισαν την χαμηλή απορρόφηση σταθερού κόστους στην Αφρική και το υψηλότερο κόστος των πρώτων υλών. Τα Κέρδη προ φόρων, Τόκων και Αποσβέσεων (EBITDA) του τετάρτου τριμήνου του 2016 επηρεάστηκαν από προβλέψεις για επισφάλειες. Τα λειτουργικά κέρδη (EBIT) ανήλθαν σε €0,9 εκατ., σε σύγκριση με την περσινή λειτουργική ζημία ύψους €6,8 εκατ. Ο κλάδος Επαγγελματικής Ψύξης κατέγραψε καθαρά κέρδη ύψους €64,3 εκατ., ενισχυμένα με κέρδη €45,0 εκατ. από τη διαγραφή δανεισμού και €35,5 εκατ. από τη διαφορά μεταξύ της εύλογης αξίας των μετοχών που εκδόθηκαν και της ονομαστικής αξίας των μετατρέψιμων ομολόγων που μετατράπηκαν σε μετοχές, επηρεαζόμενα από τα έξοδα κεφαλαιακής αναδιάρθρωσης ύψους €9,7 εκατ.



Κλάδος Υαλουργίας

Ποσά σε χιλιάδες €	Δ' Τρίμηνο 2017	Δ' Τρίμηνο 2016	Διαφορά, %	Έτος 2017	Έτος 2016	Διαφορά, %
Πωλήσεις	26.664	26.869	-0,8%	90.599	92.422	-2,0%
Κέρδη προ φόρων, Τόκων και Αποσβέσεων (EBITDA)	9.650	6.615	45,9%	27.085	21.815	24,2%
Περιθώριο EBITDA, %	36,2%	24,6%	11,6 π.μ	29,9%	23,6%	6,3 π.μ.
Λειτουργικά Κέρδη (EBIT)	7.908	4.690	68,6%	19.939	12.885	54,7%
Καθαρά Κέρδη από συνεχιζόμενες δραστηριότητες ¹	4.630	2.320	99,6%	11.838	15.093	-21,6%
Καθαρά Κέρδη από μη συνεχιζόμενες δραστηριότητες ¹	-13.391	-33.262	-	-19.958	-39.735	-
Κεφαλαιακές Δαπάνες από συνεχιζόμενες δραστηριότητες	7.069	1.235	>100%	11.131	4.525	>100%

¹ Καθαρά Κέρδη προς απόδοση στους μετόχους

Οι πωλήσεις στον κλάδο Υαλουργίας ήταν οριακά χαμηλότερες από το επίπεδο του περασμένου έτους, καθώς ο ρυθμός αύξησης του όγκου πωλήσεων υαλουργικών προϊόντων αντισταθμίστηκε από τη χαμηλή ζήτηση της δραστηριότητας των Πλαστικών Κιβωτίων, την εποχικότητα των πωλήσεων της δραστηριότητας των Μεταλλικών Πωμάτων και την επίδραση από την υποτίμηση του Νάιρα της Νιγηρίας. Σε τοπικό νόμισμα, οι πωλήσεις των δραστηριοτήτων μας στη Νιγηρία αυξήθηκαν περίπου κατά 13%, σε σχέση με πέρυσι.

Οι πωλήσεις στη δραστηριότητα παρασκευής γυάλινων μπουκαλιών αυξήθηκαν κατά 14,0%, σημειώνοντας σημαντική ανάκαμψη σε σχέση με τα προηγούμενα τρίμηνα. Η αύξηση των πωλήσεων οφείλεται στη ζήτηση από τις ζυθοποιίες στη Νιγηρία, αντισταθμίζοντας τις χαμηλότερες παραγγελίες από πελάτες του κλάδου αναψυκτικών. Η κατανάλωση μπίρας ξεκίνησε να αυξάνεται μετά από τα σημάδια οικονομικής ανάκαμψης κατά το δεύτερο εξάμηνο του έτους, καθώς και της παρουσίασης νέων προϊόντων, ενώ οι αυξήσεις των τιμών καθ' όλη τη διάρκεια του έτους από έναν βασικό πελάτη αναψυκτικών είχαν ως αποτέλεσμα τη μείωση της ζήτησης για τα προϊόντα του. Οι πωλήσεις Μεταλλικών Πωμάτων μειώθηκαν κατά 22,5% λόγω εποχικότητας. Οι πωλήσεις των Πλαστικών Κιβωτίων μειώθηκαν κατά 35,4% το τρίμηνο, ως αποτέλεσμα της εποχικότητας των παραγγελιών καθ' όλη τη διάρκεια του έτους.

Τα Κέρδη προ φόρων, Τόκων και Αποσβέσεων (EBITDA) στο τρίμηνο ανήλθαν σε €9,7 εκατ., αυξημένα κατά 45,9%, σε σχέση με πέρυσι, ενώ το αντίστοιχο περιθώριο αυξήθηκε σε 36,2%. Η σημαντική βελτίωση του περιθωρίου EBITDA αντικατοπτρίζει τον αντίκτυπο από τις πρωτοβουλίες αύξησης των τιμών σε όλες τις δραστηριότητες μας στη Νιγηρία για την απορρόφηση του πληθωρισμού κόστους που προκλήθηκε από την υποτίμηση του Νάιρα το δεύτερο μισό του 2016 και την αύξηση του όγκου των πωλήσεων υαλουργικών προϊόντων. Τα Λειτουργικά Κέρδη (EBIT) ανήλθαν σε €7,9 εκατ., σε σύγκριση με €4,7 εκατ. το τρίμηνο του 2016, βοηθούμενα από χαμηλότερες αποσβέσεις. Τα καθαρά κέρδη από συνεχιζόμενες δραστηριότητες ανήλθαν σε €4,6 εκατ., έναντι €2,3 εκατ., ενισχυμένα από κέρδη συναλλαγματικών διαφορών από την επίδραση της υποτίμησης του Νάιρα στις απαιτήσεις σε Ευρώ. Τα καθαρά κέρδη επηρεάστηκαν από την αύξηση των φόρων λόγω υψηλότερων κερδών προ φόρων.



Επιχειρηματική Προοπτική

Οι προβλέψεις πως οι ανεπτυγμένες οικονομίες θα ενισχυθούν ταχύτερα από ό, τι αρχικά αναμενόταν και οι βασικοί πελάτες μας θα επιταχύνουν την αντικατάσταση των ψυγείων τους και θα αυξήσουν τις τοποθετήσεις τους στην αγορά, μαζί με την ανάκαμψη του ρυθμού ανάπτυξης στις αναδυόμενες και αναπτυσσόμενες οικονομίες, στηρίζουν την προσδοκία μας για αύξηση των πωλήσεων φέτος.

Στον κλάδο Επαγγελματικής Ψύξης, εστιάζουμε στη περαιτέρω αξιοποίηση της επιτυχίας της σειράς IC00L στους εμφιαλωτές της Coca-Cola στην Ευρώπη καθώς και στην αύξηση των πωλήσεων στην περιοχή. Η ανάπτυξη των πωλήσεων στην Ευρώπη θα ενισχυθεί περαιτέρω από την ανάπτυξη του τομέα παροχής υπηρεσιών (Frigoserve) προς νέες αγορές καθώς και την επέκταση της πελατειακής μας βάσης. Στην Αφρική επικεντρωνόμαστε στο ψυγείο Hybrid, που λανσαρίστηκε πρόσφατα, το οποίο αντιμετωπίζει τις επιπτώσεις των διακοπών ρεύματος προκειμένου να διευκολυνθεί η ζήτηση από πελάτες του κλάδου αναψυκτικών και ζυθοποιίας στην περιοχή, μέσω της διεύρυνσης της γκάμας του ψυγείου Hybrid και περεταίρω ενεργειών καινοτομίας. Οι βασικοί πελάτες ζυθοποιίας στην Αφρική αναμένεται να αυξήσουν τις επενδύσεις για επαγγελματικά ψυγεία φέτος, μετά από το χαμηλό επίπεδο κεφαλαιακών δαπανών το 2017. Η ζήτηση στην Αφρική θα ενισχυθεί επίσης από παραγγελίες που μετατοπίστηκαν από το προηγούμενο έτος στο πρώτο τρίμηνο του τρέχοντος έτους. Στην Ασία, επικεντρωνόμαστε στα νέα προϊόντα που διαθέτουμε για να ενισχύσουμε την παρουσία μας στο τμήμα της αγοράς με προϊόντα χαμηλής και μεσαίας τιμής καθώς και να βελτιώσουμε την ανταγωνιστικότητα μας.

Στον κλάδο Υαλουργίας, αναμένουμε αυξημένη ζήτηση στα προϊόντα υαλουργίας και στη συμπληρωματική δραστηριότητα των Πλαστικών Κιβώτιων, μετά την επέκταση της παραγωγικής δυναμικότητας των πελατών μας στον κλάδο της ζυθοποιίας στη Νιγηρία. Οι πρόσφατες επενδύσεις ενίσχυσης των δυνατοτήτων μας στη δραστηριότητα των Μεταλλικών Πωμάτων αναμένεται να υποστηρίξουν την αύξηση της ζήτησης από τους πελάτες αναψυκτικών και ποτών στη Νιγηρία.

Εφαρμόζουμε επίσης πρωτοβουλίες για περαιτέρω βελτίωση του περιθωρίου κέρδους φέτος. Εστιάζουμε στην επίτευξη εξοικονόμησης του κόστους πρώτων υλών μέσω στρατηγικά επιλεγμένων προμηθευτών και της εξειδικευμένης διαχείρισης συγκεκριμένων κατηγοριών πρώτων υλών. Οι επενδύσεις στη Λιτή παραγωγή (Lean manufacturing) και απλούστευσης της γκάμας προϊόντων θα οδηγήσουν σε περαιτέρω βελτιώσεις της παραγωγικότητας στον κλάδο Επαγγελματικής Ψύξης. Τα μέτρα μείωσης γενικών εξόδων θα συμβάλουν στη βελτίωση του περιθωρίου κέρδους.

Οι κεφαλαιακές δαπάνες αναμένεται να ανέλθουν σε περίπου €29 εκατ. το 2018, σημαντικά υψηλότερες από €18 εκατ. το 2017, καθώς έχουμε μεταθέσει δαπάνες του προηγούμενου έτους λόγω της διαδικασίας της κεφαλαιακής αναδιάρθρωσης. Οι κεφαλαιακές δαπάνες του τρέχοντος έτους περιλαμβάνουν, μεταξύ άλλων, την επισκευή ενός από τους φούρνους μας στη Νιγηρία, καθώς και την ανάπτυξη έργων βελτιστοποίησης του κόστους και βελτίωσης της αποδοτικότητας του κλάδου Επαγγελματικής Ψύξης.



Frigoglass

Η Frigoglass είναι στρατηγικός εταίρος των πιο γνωστών εταιρειών αναψυκτικών και ποτών σε ολόκληρο τον κόσμο. Η Frigoglass είναι σημαντικός παραγωγός σε παγκόσμιο επίπεδο της αγοράς Επαγγελματικών Ψυγείων (ICM) και είναι ο βασικός προμηθευτής στον τομέα γυάλινης συσκευασίας στις αγορές υψηλής ανάπτυξης της Δυτικής Αφρικής.

Η Frigoglass διατηρεί μακροχρόνιες σχέσεις συνεργασίας με κορυφαίες εταιρείες από τον κλάδο αναψυκτικών και ποτών. Τα επαγγελματικά ψυγεία της Frigoglass σχεδιάζονται με βάση τις ιδιαίτερες ανάγκες κάθε πελάτη, ώστε να ενισχύουν την εικόνα των προϊόντων του και να συμβάλλουν στην άμεση κατανάλωση τους. Την ίδια στιγμή, οι κορυφαίες, από πλευράς καινοτομίας, οικολογικές λύσεις της Frigoglass δίνουν τη δυνατότητα να πετύχουν φιλόδοξους στόχους Βιώσιμης Ανάπτυξης και να μειώσουν το αποτύπωμα διοξειδίου του άνθρακα.

Η Frigoglass έχει καθιερωθεί στις πιο ώριμες αγορές της Ευρώπης, ενώ παράλληλα εδραιώνει τη θέση της στις αναδυόμενες αγορές. Με οκτώ παραγωγικές μονάδες και ένα εκτεταμένο δίκτυο πωλήσεων και παροχής υπηρεσιών, υποστηρίζουμε τις ανάγκες των πελατών μας με υπηρεσίες υψηλής ποιότητας πριν και μετά την πώληση.

Όσον αφορά τη δραστηριότητα μας στον Κλάδο Υαλουργίας, το ενδιαφέρον μας επικεντρώνεται στις αγορές της Αφρικής και της Μέσης Ανατολής, οι οποίες αποτελούν βασικό στόχο της επενδυτικής στρατηγικής των πελατών μας. Καθώς ενδυναμώνουμε τη θέση μας ως κορυφαίοι προμηθευτές γυάλινων φιαλών και υλικών συσκευασίας, βοηθάμε τους πελάτες μας στη Δυτική Αφρική και τη Μέση Ανατολή να προσθέσουν επιπλέον αξία στα προϊόντα τους.

Για περισσότερες πληροφορίες, σας παρακαλούμε να επισκεφθείτε τη διεύθυνση: www.frigoglass.com.

Λεπτομέρειες σχετικά με την τηλεδιάσκεψη

Σήμερα, στις 04:00 μ.μ. ώρα Αθήνας (02:00 μ.μ. ώρα Λονδίνου και 09:00 π.μ. ώρα Νέας Υόρκης), η Frigoglass θα διοργανώσει τηλεδιάσκεψη με χρηματιστηριακούς αναλυτές και επενδυτές, προκειμένου να συζητήσει τα αποτελέσματα του τέταρτου τριμήνου του 2017. Όσοι επιθυμούν να συμμετάσχουν παρακαλούνται να καλέσουν +30 211 211 1511 από την Ελλάδα, +44 207 194 3759 από τη Μ. Βρετανία (και άλλες διεθνείς κλήσεις) και +1 844 286 0643 από τις ΗΠΑ. Ο κωδικός εγγραφής είναι 19961064#. Η τηλεδιάσκεψη θα περιλαμβάνει σχόλια της διοίκησης, καθώς και διάστημα ερωτήσεων και απαντήσεων, και αναμένεται να έχει διάρκεια περίπου μία ώρα. Η σχετική παρουσίαση θα είναι διαθέσιμη από εκείνη την ώρα στην ιστοσελίδα της Frigoglass: <http://www.frigoglass.com>. Οι ενδιαφερόμενοι παρακαλούνται να τηλεφωνήσουν 10 λεπτά πριν την προγραμματισμένη έναρξη της τηλεδιάσκεψης προκειμένου να επιβεβαιώσουν τη συμμετοχή τους. Η επανάληψη της τηλεδιάσκεψης θα είναι διαθέσιμη μέχρι την Πέμπτη, 24 Μαΐου 2018.

Το δελτίο τύπου σχετικά με τα αποτελέσματα του τέταρτου τριμήνου θα είναι διαθέσιμο από τις 25 Απριλίου 2018, στην ιστοσελίδα της εταιρείας, από τις διευθύνσεις www.frigoglass.com/press-releases και www.frigoglass.com/investors.



Πληροφορίες

Frigoglass

Γιάννης Σταματάκος

Investor Relations Manager

Τηλ: +30 210 6165767

E-mail: jstamatakos@frigoglass.com

Η παρούσα ανακοίνωση αποτελεί δημοσιοποίηση εμπιστευτικών πληροφοριών από τη Frigoglass A.B.E.E. βάσει του Κανονισμού (ΕΕ) 596/2014 (16 Απριλίου 2014). Η εν λόγω κοινοποίηση έγινε από τον κ. Νίκο Μαμουλή, Διευθύνοντα Σύμβουλο της Frigoglass A.B.E.E., στις 25 Απριλίου 2018 στις 8:30.

Σημαντική σημείωση σχετικά με τις προβλέψεις μελλοντικής απόδοσης

Η παρούσα ανακοίνωση ενδέχεται να περιέχει πληροφορίες και δηλώσεις σχετικές με την μελλοντική απόδοση της Frigoglass, οι οποίες βασίζονται σε τρέχουσες προσδοκίες και υποθέσεις σε σχέση με μελλοντικά γεγονότα. Όλες οι δηλώσεις, εκτός από τις δηλώσεις ιστορικών γεγονότων που περιλαμβάνονται στην παρούσα ανακοίνωση, συμπεριλαμβανομένων, χωρίς περιορισμό, δηλώσεων που αφορούν τη μελλοντική χρηματοοικονομική της θέση, τις κεφαλαιακές δαπάνες, προβλέψεις πωλήσεων, κόστους και εξοικονόμηση κόστους, αν υπάρχουν, μπορεί να θεωρηθούν δηλώσεις σχετικές με την μελλοντική απόδοση της Frigoglass. Αυτές οι προβλέψεις μελλοντικής απόδοσης υπόκεινται, μεταξύ άλλων, σε επιχειρηματικούς, οικονομικούς και ανταγωνιστικούς κινδύνους και αβεβαιότητες, που σχετίζονται με παράγοντες τους οποίους η Frigoglass αδυνατεί να ελέγξει και να εκτιμήσει με ακρίβεια και οι οποίοι θα μπορούσαν να επιφέρουν ουσιώδη απόκλιση μεταξύ των πραγματικών αποτελεσμάτων και των αποτελεσμάτων που περιγράφονται στην παρούσα. Εν όψει των ανωτέρω, σας προειδοποιούμε να μην βασίζεστε υπέρμετρα σε αυτές τις δηλώσεις για το μέλλον, οι οποίες αποτυπώνουν αποκλειστικά εκτιμήσεις που ισχύουν κατά την ημερομηνία αυτού του εγγράφου. Η Frigoglass δεν αναλαμβάνει ουδεμία υποχρέωση να δημοσιοποιήσει οποιαδήποτε αναθεώρηση σε αυτές τις προβλέψεις μελλοντικής απόδοσης, προκειμένου αυτές να ανταποκρίνονται σε γεγονότα ή καταστάσεις μεταγενέστερες της ημερομηνίας της παρούσας ανακοίνωσης. Όσον αφορά τις τυχόν εκτιμήσεις για τις μελλοντικές εξοικονομήσεις κόστους που περιλαμβάνονται στο παρόν έγγραφο, η Frigoglass δεν μπορεί να προσφέρει καμία διαβεβαίωση ότι τα πλήρη οφέλη που προσδοκά θα πραγματοποιηθούν εντός των προθεσμιών που ορίζονται ή ότι το κόστος που σχετίζεται με την εξοικονόμηση δεν θα υπερβεί τις προσδοκίες της. Για μια πιο λεπτομερή περιγραφή των κυριότερων κινδύνων και αβεβαιοτήτων που θα μπορούσαν να προκαλέσουν ουσιώδη απόκλιση μεταξύ των πραγματικών αποτελεσμάτων και των αποτελεσμάτων που εκφράζονται ή υπονοούνται από τις δηλώσεις σχετικές με την μελλοντική απόδοση της Frigoglass, ανατρέξτε στις εξαμηνίες και ετήσιες χρηματοοικονομικές καταστάσεις της Frigoglass, οι οποίες είναι διαθέσιμες στην ιστοσελίδα της εταιρείας www.frigoglass.com.



ΠΡΟΣΑΡΤΗΜΑΤΑ

1. Εναλλακτικοί Δείκτες Μέτρησης Απόδοσης («ΕΔΜΑ»)
2. Πωλήσεις του Κλάδου Επαγγελματικής Ψύξης ανά κατηγορία πελατών και γεωγραφία
3. Ενοποιημένη Συνοπτική Κατάσταση Αποτελεσμάτων
4. Ενοποιημένος Συνοπτικός Ισολογισμός
5. Ενοποιημένη Συνοπτική Κατάσταση Ταμειακών Ροών

Οι συνοπτικές λογιστικές καταστάσεις οι οποίες επισυνάπτονται στο παρόν δελτίο θα πρέπει να διαβαστούν σε συνδυασμό με τις σχετικές σημειώσεις που συνοδεύουν την πλήρη έκθεση των οικονομικών αποτελεσμάτων της περιόδου, την οποία μπορείτε να βρείτε στην ιστοσελίδα της εταιρείας, στη διεύθυνση: www.frigoglass.com.

Προσάρτημα 1: Εναλλακτικοί Δείκτες Μέτρησης Απόδοσης («ΕΔΜΑ»)

Ο Όμιλος χρησιμοποιεί Εναλλακτικούς Δείκτες Μέτρησης Απόδοσης («ΕΔΜΑ») στα πλαίσια λήψης αποφάσεων σχετικά με το χρηματοοικονομικό, λειτουργικό και στρατηγικό σχεδιασμό του καθώς και για την αξιολόγηση και τη δημοσίευση των επιδόσεων του. Οι ΕΔΜΑ εξυπηρετούν στην καλύτερη κατανόηση των χρηματοοικονομικών και λειτουργικών αποτελεσμάτων του Ομίλου, της χρηματοοικονομικής του θέσης καθώς και της κατάστασης ταμειακών ροών. Οι ΕΔΜΑ πρέπει να εξετάζονται σε σχέση με και όχι κατ' αποκλεισμό των αντίστοιχων στοιχείων που παρουσιάζονται σύμφωνα με τα Διεθνή Πρότυπα Χρηματοοικονομικής Αναφοράς.

Ορισμοί και συμφωνία των Εναλλακτικών Δεικτών Μέτρησης Απόδοσης (“ΕΔΜΑ”)

Κατά την ανάλυση των αποδόσεων του Ομίλου, χρησιμοποιούνται συγκεκριμένα μεγέθη τα οποία υπολογίζονται αφαιρώντας από τα στοιχεία που παρουσιάζονται με βάση τα Διεθνή Πρότυπα Χρηματοοικονομικής Αναφοράς τις δαπάνες αναδιάρθρωσης του Ομίλου. Σε αυτό το πλαίσιο, εστιάζουμε στους ΕΔΜΑ από τις συνεχιζόμενες δραστηριότητες, ενώ παρουσιάζουμε επίσης τις μη συνεχιζόμενες δραστηριότητες για σκοπούς συμφωνίας.

Έξοδα αναδιάρθρωσης

Τα έξοδα αναδιάρθρωσης αποτελούνται από έξοδα που προκύπτουν από σημαντικές αλλαγές στον τρόπο με τον οποίο ο Όμιλος ασκεί την επιχειρηματική του δραστηριότητα, όπως η διακοπή παραγωγικών μονάδων, καθώς και από έξοδα που σχετίζονται με την κεφαλαιακή αναδιάρθρωση, της διαγραφής δανεισμού του Ομίλου και του κέρδους από τη μετατροπή των μετατρέψιμων ομολόγων. Τα εν λόγω έξοδα συμπεριλαμβάνονται στην Κατάσταση Αποτελεσμάτων του Ομίλου και της Μητρικής Εταιρείας καθώς και στην κατάσταση Ταμειακών Ροών. Ωστόσο, εξαιρούνται από τα συγκρίσιμα αποτελέσματα για να κατανοήσει καλύτερα ο χρήστης τα λειτουργικά και οικονομικά αποτελέσματα του Ομίλου από τη συνεχιζόμενη δραστηριότητα.

EBITDA (Κέρδη προ Τόκων, Φόρων και Αποσβέσεων)

Ο δείκτης EBITDA υπολογίζεται προσθέτοντας στα Κέρδη Προ Φόρων, τις αποσβέσεις και απομειώσεις ενσώματων παγίων στοιχείων, τις αποσβέσεις και απομειώσεις των άυλων περιουσιακών στοιχείων και τα καθαρά Χρηματοοικονομικά έξοδα. Το περιθώριο EBITDA (%) υπολογίζεται διαιρώντας το EBITDA με το σύνολο του κύκλου εργασιών.

Ο δείκτης EBITDA εξυπηρετεί στην καλύτερη ανάλυση των λειτουργικών αποτελεσμάτων του Ομίλου.

(ποσά σε χιλ. €)	Δ' Τρίμηνο 2017	Δ' Τρίμηνο 2016	Έτος 2017	Έτος 2016
Κέρδη προ φόρων	76.525	-12.219	50.333	-21.021
Αποσβέσεις	5.343	4.769	21.108	24.105
Έξοδα αναδιάρθρωσης	-70.799	4.802	-38.243	22.326
Χρηματοοικονομικά κόστη	3.082	5.305	19.304	9.745
Απομείωση ενσώματων ακινητοποιήσεων & υπεραξίας	1.607	1.785	1.607	1.785
EBITDA	15.758	4.442	54.109	36.940
Κύκλος εργασιών	106.230	82.965	386.049	382.338
Περιθώριο EBITDA, %	14,8%	5,4%	14,0%	9,7%



Το Καθαρό Κεφάλαιο Κίνησης (ΚΚΚ)

Το Καθαρό Κεφάλαιο Κίνησης υπολογίζεται αφαιρώντας τις εμπορικές υποχρεώσεις από το άθροισμα των εμπορικών απαιτήσεων και αποθεμάτων. Ο Όμιλος παρουσιάζει το καθαρό κεφάλαιο κίνησης επειδή πιστεύει ότι το μέτρο αυτό βοηθά τους χρήστες των οικονομικών καταστάσεων να κατανοήσουν καλύτερα τη βραχυπρόθεσμη ρευστότητα και την αποδοτικότητά του.

(ποσά σε χιλ. €)	31 Δεκεμβρίου 2017	31 Δεκεμβρίου 2016		
	Συνεχιζόμενες Δραστηριότητες	Συνεχιζόμενες Δραστηριότητες	Μη Συνεχιζόμενες Δραστηριότητες	Δημοσιευμένα
Πελάτες	84.824	71.844	5.863	77.707
Αποθέματα	89.075	76.305	16.740	93.045
Προμηθευτές	60.985	57.881	9.222	67.103
Καθαρό κεφάλαιο κίνησης	112.914	90.268	13.381	103.649

Ελεύθερες Ταμειακές Ροές

Οι ελεύθερες ταμειακές ροές είναι ένα εναλλακτικό μέγεθος μέτρησης των επιδόσεων που χρησιμοποιεί ο Όμιλος και ορίζεται ως οι ταμειακές ροές από τις λειτουργικές δραστηριότητες, μείον τις ταμειακές ροές από επενδυτικές δραστηριότητες. Οι ελεύθερες ταμειακές ροές μετρούν τις ταμειακές ροές που δημιουργούνται από τις δραστηριότητες του Ομίλου, με βάση τις λειτουργικές δραστηριότητες, συμπεριλαμβανομένης της αποτελεσματικής χρήσης του κεφαλαίου κίνησης και λαμβάνοντας υπόψη τις αγορές ενσώματων και άυλων παγίων στοιχείων. Ο Όμιλος παρουσιάζει τις ελεύθερες ταμειακές ροές επειδή πιστεύει ότι το μέγεθος αυτό επιτρέπει στους αναγνώστες των οικονομικών καταστάσεων να κατανοήσουν την απόδοση των ταμειακών ροών του, καθώς και τη διαθεσιμότητα των ταμειακών ροών για καταβολή τόκων, για διανομή μερίσματος καθώς και για διακράτηση.

(ποσά σε χιλ. €)	31 Δεκεμβρίου 2017		
	Συνεχιζόμενες Δραστηριότητες	Μη Συνεχιζόμενες Δραστηριότητες	Δημοσιευμένα
Καθαρές εισροές/(εκροές) από λειτουργικές δραστηριότητες	-30.469	-2.889	-33.358
Καθαρές εισροές/(εκροές) από επενδυτικές δραστηριότητες	-8.050	-861	-8.911
Ελεύθερες ταμειακές ροές	-38.519	-3.750	-42.269

(ποσά σε χιλ. €)	31 Δεκεμβρίου 2016		
	Συνεχιζόμενες Δραστηριότητες	Μη Συνεχιζόμενες Δραστηριότητες	Δημοσιευμένα
Καθαρές εισροές/(εκροές) από λειτουργικές δραστηριότητες	27.359	922	28.281
Καθαρές εισροές/(εκροές) από επενδυτικές δραστηριότητες	-7.344	-1.322	-8.666
Ελεύθερες ταμειακές ροές	20.015	-400	19.615

Προσαρμοσμένες ελεύθερες ταμειακές ροές

Ο δείκτης αυτός διευκολύνει τη σύγκριση των ταμειακών ροών μεταξύ των εταιρειών, καθώς και βελτιώνει τη συγκρισιμότητα των πληροφοριών μεταξύ των περιόδων αναφοράς. Ο δείκτης προσαρμοσμένες ελεύθερες ταμειακές ροές υπολογίζεται εξαιρώντας από τις ελεύθερες ταμειακές ροές (βλ. ορισμό παραπάνω) τα έξοδα αναδιοργάνωσης και τις εισπράξεις από πωλήσεις ενσώματων παγίων στοιχείων.

(ποσά σε χιλ. €)	31 Δεκεμβρίου 2017		
	Συνεχιζόμενες Δραστηριότητες	Μη Συνεχιζόμενες Δραστηριότητες	Δημοσιευμένα
Ελεύθερες ταμειακές ροές	-38.519	-3.750	-42.269
Έξοδα αναδιάρθρωσης	45.463	–	45.463
Εισπράξεις από πωλήσεις ενσώματων παγίων στοιχείων	-10.318	–	-10.318
Προσαρμοσμένες ελεύθερες ταμειακές ροές	-3.374	-3.750	-7.124

(ποσά σε χιλ. €)	31 Δεκεμβρίου 2016		
	Συνεχιζόμενες Δραστηριότητες	Μη Συνεχιζόμενες Δραστηριότητες	Δημοσιευμένα
Ελεύθερες ταμειακές ροές	20.015	-400	19.615
Έξοδα αναδιάρθρωσης	13.169	–	13.169
Εισπράξεις από πωλήσεις ενσώματων παγίων στοιχείων	-5.106	–	-5.106
Προσαρμοσμένες ελεύθερες ταμειακές ροές	28.078	-400	27.678

Καθαρός Δανεισμός

Ο καθαρός δανεισμός αποτελεί έναν ΕΔΜΑ που χρησιμοποιείται από τη Διοίκηση για να αξιολογήσει την κεφαλαιακή διάρθρωση του Ομίλου και τη δυνατότητα μόχλευσης. Ο καθαρός δανεισμός ορίζεται ως τα βραχυπρόθεσμα δάνεια πλέον τα μακροπρόθεσμα δάνεια μείον τα χρηματικά διαθέσιμα και ισοδύναμα, όπως φαίνεται παρακάτω.

(ποσά σε χιλ. €)	31 Δεκεμβρίου 2017	31 Δεκεμβρίου 2016		
	Συνεχιζόμενες Δραστηριότητες	Συνεχιζόμενες Δραστηριότητες	Μη Συνεχιζόμενες Δραστηριότητες	Δημοσιευμένα
Μακροπρόθεσμα δάνεια	233.414	–	4	4
Βραχυπρόθεσμα δάνεια	42.441	381.871	–	381.871
Χρηματικά διαθέσιμα και ισοδύναμα	53.130	56.655	871	57.526
Καθαρός Δανεισμός	222.725	325.216	-867	324.349



Κεφαλαιακές δαπάνες (Capex)

Οι κεφαλαιακές δαπάνες ορίζονται ως οι αγορές ενσώματων και άυλων παγίων στοιχείων. Ο Όμιλος χρησιμοποιεί τις κεφαλαιακές δαπάνες ως ΕΔΜΑ προκειμένου να διασφαλίσει ότι οι κεφαλαιακές δαπάνες είναι σε συνέπεια με τη συνολική στρατηγική για τη χρήση των μετρητών.

(ποσά σε χιλ. €)	31 Δεκεμβρίου 2017		
	Συνεχιζόμενες Δραστηριότητες	Μη Συνεχιζόμενες Δραστηριότητες	Δημοσιευμένα
Αγορά ενσώματων παγίων περιουσιακών στοιχείων	-16.222	-1.127	-17.349
Αγορά άυλων παγίων περιουσιακών στοιχείων	-1.880	–	-1.880
Κεφαλαιακές δαπάνες	-18.102	-1.127	-19.229

(ποσά σε χιλ. €)	31 Δεκεμβρίου 2016		
	Συνεχιζόμενες Δραστηριότητες	Μη Συνεχιζόμενες Δραστηριότητες	Δημοσιευμένα
Αγορά ενσώματων παγίων περιουσιακών στοιχείων	-9.722	-1.322	-11.044
Αγορά άυλων παγίων περιουσιακών στοιχείων	-2.728	–	-2.728
Κεφαλαιακές δαπάνες	-12.450	-1.322	-13.772

(ποσά σε χιλ. €)	Δ' Τρίμηνο 2017		
	Συνεχιζόμενες Δραστηριότητες	Μη Συνεχιζόμενες Δραστηριότητες	Δημοσιευμένα
Αγορά ενσώματων παγίων περιουσιακών στοιχείων	-10.293	-127	-10.420
Αγορά άυλων παγίων περιουσιακών στοιχείων	-594	–	-594
Κεφαλαιακές δαπάνες	-10.887	-127	-11.014

(ποσά σε χιλ. €)	Δ' Τρίμηνο 2016		
	Συνεχιζόμενες Δραστηριότητες	Μη Συνεχιζόμενες Δραστηριότητες	Δημοσιευμένα
Αγορά ενσώματων παγίων περιουσιακών στοιχείων	-3.107	-178	-3.285
Αγορά άυλων παγίων περιουσιακών στοιχείων	-899	–	-899
Κεφαλαιακές δαπάνες	-4.006	-178	-4.184



Προσάρτημα 2: Πωλήσεις του κλάδου Επαγγελματικής Ψύξης (ICM) ανά κατηγορία πελατών και γεωγραφία

Πωλήσεις του Κλάδου Επαγγελματικής Ψύξης ανά γεωγραφία

Ποσά σε χιλιάδες €	Δ' Τρίμηνο 2017	Δ' Τρίμηνο 2016	Διαφορά, %	Έτος 2017	Έτος 2016	Διαφορά, %
Ανατολική Ευρώπη	26.696	21.943	21,7%	119.200	105.697	12,8%
Δυτική Ευρώπη	33.212	12.107	>100%	100.133	66.131	51,4%
Αφρική & Μέση Ανατολή	11.991	14.790	-18,9%	37.587	59.076	-36,4%
Ασία	6.021	6.200	-2,9%	34.272	54.209	-36,8%
Αμερική	1.645	1.056	55,8%	4.258	4.803	-11,3%
Σύνολο	79.565	56.096	41,8%	295.450	289.916	1,9%

Πωλήσεις του Κλάδου Επαγγελματικής Ψύξης ανά κατηγορία πελατών

Ποσά σε χιλιάδες €	Δ' Τρίμηνο 2017	Δ' Τρίμηνο 2016	Διαφορά, %	Έτος 2017	Έτος 2016	Διαφορά, %
Εμφιαλωτές Coca-Cola	51.376	28.203	82,2%	198.834	179.985	10,5%
Ζυθοποιίες	12.179	13.087	-6,9%	46.698	55.460	-15,8%
Άλλοι	16.010	14.806	8,1%	49.918	54.471	-8,4%
Σύνολο	79.565	56.096	41,8%	295.450	289.916	1,9%



Προσάρτημα 3: Ενοποιημένη Συνοπτική Κατάσταση Αποτελεσμάτων

Ποσά σε χιλιάδες €. εκτός αν ορίζεται διαφορετικά	Δ' Τρίμηνο 2017	Δ' Τρίμηνο 2016	Έτος 2017	Έτος 2016
Κύκλος εργασιών	106.230	82.965	386.049	382.338
Κόστος πωλήσεων	-85.118	-69.370	-318.508	-319.088
Μικτά κέρδη	21.112	13.595	67.541	63.250
Λειτουργικά έξοδα	-11.535	-14.877	-45.037	-53.731
Απομείωση ενσώματων ακινητοποιήσεων & υπεραξίας	-1.607	-1.785	-1.607	-1.785
Λοιπά λειτουργικά έσοδα/έξοδα	838	955	10.497	3.316
Λειτουργικά κέρδη	8.808	-2.112	31.394	11.050
Συνολικά καθαρά χρηματοοικονομικά έξοδα	-3.082	-5.305	-19.304	-9.745
Κέρδη/(ζημίες) προ φόρων και εξόδων αναδιοργάνωσης	5.726	-7.417	12.090	1.305
Έξοδα αναδιοργάνωσης	70.799	-4.802	38.243	-22.326
Κέρδη/(ζημίες) προ φόρων	76.525	-12.219	50.333	-21.021
Φόροι	-4.544	-3.156	-15.438	-19.516
Κέρδη/(ζημίες) μετά φόρων από συνεχιζόμενες δραστηριότητες	71.981	-15.375	34.895	-40.537
Κέρδη / (ζημίες) μετά από φόρους από μη συνεχιζόμενες δραστηριότητες	-13.391	-33.262	-19.957	-39.735
Καθαρά Κέρδη / (ζημίες) Χρήσης	58.590	-48.637	14.937	-80.272
Κατανέμονται σε:				
Μη ελεγχόμενες συμμετοχές	3.069	1.794	7.289	8.958
Μετόχους εταιρείας	55.521	-50.431	7.648	-89.230
	58.590	-48.637	14.937	-80.272
Αποσβέσεις	5.343	4.769	21.108	24.105
EBITDA	15.758	4.442	54.109	36.940
Βασικά Κέρδη/ (ζημίες) ανά μετοχή (€)				
Από συνεχιζόμενες δραστηριότητες	0,25	(1,02)	0,33	(2,93)
Από μη συνεχιζόμενες δραστηριότητες	(0,05)	(1,97)	(0,24)	(2,36)
Σύνολο	0,20	(2,99)	0,09	(5,29)
Απομειωμένα Κέρδη/ (ζημίες) ανά μετοχή (€)				
Από συνεχιζόμενες δραστηριότητες	0,25	(1,02)	0,33	(2,93)
Από μη συνεχιζόμενες δραστηριότητες	(0,05)	(1,97)	(0,24)	(2,36)
Σύνολο	0,20	(2,99)	0,09	(5,29)



Προσαρτήμα 4: Ενοποιημένος Συνοπτικός Ισολογισμός

Ποσά σε χιλιάδες €	31 Δεκεμβρίου 2017	31 Δεκεμβρίου 2016
Ενεργητικό		
Ενσώματες ακινητοποιήσεις	106.755	132.157
Ασώματες ακινητοποιήσεις	10.776	14.160
Λοιπά μακροπρόθεσμα περιουσιακά στοιχεία	1.761	2.550
Σύνολο μακροπρόθεσμου ενεργητικού	119.292	148.867
Αποθέματα	89.075	93.045
Εμπορικές και λοιπές απαιτήσεις	111.762	108.024
Διαθέσιμα & ταμειακά ισοδύναμα	53.130	57.526
	253.967	258.595
Περιουσιακά στοιχεία κατεχόμενα προς πώληση	17.575	–
Σύνολο βραχυπρόθεσμου ενεργητικού	271.542	258.595
Σύνολο ενεργητικού	390.834	407.462
Υποχρεώσεις		
Μακροπρόθεσμα δάνεια	233.414	4
Λοιπές μακροπρόθεσμες υποχρεώσεις	31.971	36.434
Σύνολο μακροπρόθεσμων υποχρεώσεων	265.385	36.438
Βραχυπρόθεσμα δάνεια	42.441	381.871
Λοιπές βραχυπρόθεσμες υποχρεώσεις	115.300	118.006
	157.741	499.877
Υποχρεώσεις συνδεδεμένες με τα περιουσιακά στοιχεία. κατεχόμενα προς πώληση	9.973	–
Σύνολο βραχυπρόθεσμων υποχρεώσεων	167.714	499.877
Σύνολο υποχρεώσεων	433.099	536.315
Καθαρή θέση		
Καθαρή θέση μετόχων Εταιρίας	-83.148	-167.953
Μη ελεγχόμενες συμμετοχές	40.883	39.100
Σύνολο καθαρής θέσης	-42.265	-128.853
Σύνολο υποχρεώσεων & καθαρής θέσης	390.834	407.462



Προσαρτήμα 5: Ενοποιημένη Συνοπτική Κατάσταση Ταμειακών Ροών

Ποσά σε χιλιάδες €	31 Δεκεμβρίου 2017	31 Δεκεμβρίου 2016
Λειτουργικές δραστηριότητες		
Κέρδη/(ζημίες) προ φόρων	14.937	-80.272
Προσαρμογές για:		
Φόρους εισοδήματος	15.438	19.516
Αποσβέσεις	24.624	29.784
Προβλέψεις	8.119	15.909
Απομείωση ενσώματων ακινητοποιήσεων & υπεραξίας	9.591	31.500
Χρηματοοικονομικά έξοδα	20.724	17.257
Διαγραφή δανεισμού	-45.000	-
Κέρδος από την μετατροπή δανεισμού σε ίδια κεφάλαια	-35.499	-
Ζημίες/(Κέρδη) από πωλήσεις ενσώματων ακινητοποιήσεων	-4.670	41
Μείωση/(αύξηση) αποθεμάτων	-19.260	3.625
Μείωση/(αύξηση) εμπορικών και λοιπών απαιτήσεων	-16.421	9.057
(Μείωση)/ αύξηση προμηθευτών και λοιπών υποχρεώσεων	3.930	-4.189
Καταβεβλημένοι φόροι	-9.871	-13.947
Καθαρές ταμειακές εισροές από λειτουργικές δραστηριότητες	-33.358	28.281
Επενδυτικές δραστηριότητες		
Αγορά ενσώματων παγίων περιουσιακών στοιχείων	-17.349	-11.044
Αγορά άυλων παγίων περιουσιακών στοιχείων	-1.880	-2.728
Εισπράξεις από πωλήσεις ενσώματων & άυλων παγίων στοιχείων	10.737	5.106
Καθαρές ταμειακές εκροές για επενδυτικές δραστηριότητες	-8.911	-8.666
Καθαρές εισροές/(εκροές) από λειτουργικές & επενδυτικές δραστηριότητες	-42.269	19.615
Χρηματοδοτικές δραστηριότητες		
Εισπράξεις/(εξοφλήσεις) δανείων	-546	20.816
Τόκοι καταβληθέντες	-17.216	-28.540
Μερίσματα σε μετόχους της Εταιρείας	-	-3
Μερίσματα πληρωθέντα σε μη ελέγχουσες συμμετοχές	-613	-167
Αύξηση μετοχικού κεφαλαίου	63.459	-
Έξοδα Αύξησης Μετοχικού Κεφαλαίου	-2.235	-
Εισροές/(εκροές) από χρηματοδοτικές δραστηριότητες	42.849	-7.894
Καθαρή αύξηση/(μείωση) στα ταμειακά διαθέσιμα και ισοδύναμα	580	11.721
Ταμειακά διαθέσιμα & ισοδύναμα έναρξης περιόδου	57.526	57.492
Επίδραση συναλλαγματικών διαφορών	-4.561	-11.687
Ταμειακά διαθέσιμα & ισοδύναμα από μη συνεχιζόμενες δραστηριότητες	-415	-
Ταμειακά διαθέσιμα & ισοδύναμα λήξης περιόδου	53.130	57.526